

## Netpower Labs första bolaget ut på NGM Pre Market

STOCKHOLM (Direkt) Netpower Labs blir det första bolaget som ansluts till NGM Pre Market, plattformen för bolag som har siktet inställt på en notering.

Syftet med Pre Market är att bolagen stegvis ska kunna förbereda sig inför en kommande listning, bland annat genom att få ökad synlighet och genom att dörren öppnas för kontakter med investerare och ett kluster av rådgivare. Någon inofficiell handel med bolagets aktier erbjuds dock inte.

I typfallet är det tänkt att bolagen ansluts till Pre Market ungefär ett halvår innan listningen.

För det första bolaget, Netpower Labs, är målet dock längre bort i kikarsiktet.

”Det hänger litet på hur marknaden utvecklas, men senast fjärde kvartalet 2016”, säger Stefan Lidström som är en av bolagets grundare, tillika teknisk chef och ordförande.

Netpower Labs utvecklar lösningar för strömförsörjning i datorhallar. Bolaget och idéerna som lösningarna bygger på är sprunget ur grundarnas tidigare erfarenhet från Ericsson där strömförsörjning för framför allt radiobasstationer utvecklades.

”Vi ville ta den driftsäkra teknik som fanns i telekomvärlden till datorhallarna där det inte alls fanns lösningar med samma tillförlitlighet. Och ingen annan gjorde det”, säger Stefan Lidström.

Tekniken som utvecklats bygger på likström som är i de facto-standard 380 volt. Det innebär att det steg som finns i traditionella lösningar för datorhallar, där likström omvandlas till växelström och sedan tillbaka till likström, kan tas bort. Det reducerar elektronik och energiåtgång, ett argument som Stefan Lidström trycker extra på.

Bolaget bildades redan år 2000 som ett konsultbolag och utvecklings-labb. Därav namnet Netpower LABS, de första prototyperna till en egen produkt såg dagens ljus ungefär sex år senare. Den långa historiken gör bolaget samtidigt litet unikt i sammanhanget.

”Ur ett investerarperspektiv är vi en start-up, men samtidigt en med 15 år lång historia”, konstaterar Stefan Lidström.

Netpower Labs har hittills finansierats av grundarna samtidigt som visst konsultarbete åt företag som Ericsson och ABB också gett ett visst kassaflöde.

”Vi har kunnat hålla på så länge som vi gjort genom att vi undvikit affärsänglar och riskkapitalbolag, de hade nog inte härdat ut”, säger Stefan Lidström som också medger att resan mot kommersiell framgång gått långsammare än vad han hade föreställt sig.

”Nu känns det dock som att det lossnar under 2015, saker har fallit på plats. Det viktigaste är att det nu finns likströmsservrar att köpa som är certifierade”, säger Stefan Lidström.

Bland serverleverantörer som nu erbjuder lösningar finns HP, IBM och Cisco. Det ger sammantaget en bra dragkraft, menar Stefan Lidström, även om det fortfarande inte är full marknadstäckning. Amerikanska Dell hör till de större som ännu inte backat upp teknikskiftet.

Netpower Labs har riktat in sig på lösningar i segmentet strax under de så kallade megawatthallar som är de största datorhallarna och där bland andra ABB är leverantör av strömförsörjning i dag. Inom sitt eget segment möter dock Netpower Labs andra stora spelare, amerikanska Emerson och Taiwanesiska Delta Electronics.

Stefan Lidström menar att det är en fördel att de stora företagen är med och driver marknaden och han räds inte det faktum att Netpower Labs är en mycket liten fisk i denna damm.

”Vi har varit en pionjär och drivit standardiseringsarbete så vi är välkända i marknaden. Vi har också flest demoanläggningar installerade, totalt över 20 stycken”, säger han.

Som förberedelse för kommande fas pågår en kapitalanskaffning på 10-15 miljoner kronor genom nätverket Onoterat som beräknas kunna stängas efter årsskiftet. Pengarna ska framför allt användas till att bygga ett återförsäljarnät och hitta hallbyggare i världen.